

Unternehmens-Nachfolge

Gestalten Sie die Zukunftssicherung
Ihres Lebenswerkes rechtzeitig.

Wir helfen Ihnen dabei.

Roman Baumgartner

experteam GmbH
Opelstraße 1
68789 St. Leon-Rot
Tel.: 06227 53995-11
r.baumgartner@experteam.de

www.experteam.de

Dr. Albert Platt

Dr. Platt Unternehmensberatung
Koberg 2
23552 Lübeck
Tel.: 0451 70759379
platt@dr-platt-unternehmensberatung.de
www.dr-platt-unternehmensberatung.de

Die Experten für Ihre
erfolgreiche Nachfolgeregelung



Neue Anzeigenrubrik: Unternehmensnachfolge

Größe der Farbanzeige:
(so groß wie dieser Kasten)
58 x 120 mm

Mindestabnahme:
drei Anzeigen, zur Einführung
die Dritte davon kostenfrei

Motivwechsel:
ist möglich:

Preis pro Anzeige:
299,- € zzgl. MwSt.

Paketpreis für drei Anzeigen:
598,- € zzgl. MwSt.

Verlag Max Schmidt-Römhild KG
Mengstr. 16, 23552 Lübeck
Tel. 04 51 / 70 31 285
Fax. 04 51 / 70 31 280

Kontakt: Bastian Müller
bmueller@schmidt-roemhild.com

wirtschaft
ZWISCHEN NORD- UND OSTSEE

Foto: TRASER Software GmbH



Traser entwickelt Software für Land- und Baumaschinenhändler.

Software für **Maschinenhändler**

Traser Software GmbH < Das im Oktober 2014 gegründete Unternehmen mit Sitz in Kiel beschäftigt 15 Mitarbeiter, darunter zwei Studierende in einem dualen Studiengang. Das Geschäftsklima bei Traser ist geprägt vom Wirgefühls, die Arbeitsprozesse sind ebenso transparent wie die Gehälter.

Das Unternehmen hat sich auf die Entwicklung von kaufmännischer Software auf Basis von Microsoft Dynamics NAV spezialisiert, die Traser als zertifizierter Gold-Partner von Microsoft branchenspezifisch für den Land- und Baumaschinenhandel weiterentwickelt. Die Kunden sind kleine und mittelständische Land- und Baumaschinenhändler in ganz Deutschland von Peter Clausen Landtechnik im nordfriesischen Bordelum bis zu Tradler-Baumaschinen im bayerischen Traunstein, von Drees Hanse Agrartechnik auf Rügen bis zu August Bruns Landmaschinen an der holländischen Grenze.

Cloud-Lösung < „Der Land- und Baumaschinenhandel befindet sich in einem Veränderungsprozess mit höheren Kunden- und Marktanforderungen. Damit unsere Kunden den Ansprüchen der Hersteller und ihrer Kunden gerecht werden, benötigt der Handel neue Werkzeuge für die Unternehmenssteuerung“, sagt Torben Weber, der gemeinsam mit Hauke Lamb die Geschäfte führt. Die in Betrieben vorhandenen Softwarelösungen stießen da schnell an ihre Grenzen. „Unser Geschäftsmodell zielt darauf ab, alle branchenrelevanten Einflussfaktoren zu verbinden. Wir decken alle Problemstellungen für die Maschinenhändler ab: Reporting, Schnittstellen,

mobile Anbindung, Lagerverwaltung, digitale Rechnung, Customer-Relationship-Management“, so Weber. In das Softwaresystem sind alle Bereiche von der Buchhaltung über die Zeitwirtschaft bis hin zu Ein- und Verkaufsaktivitäten integriert.

„Wir entwickeln die Software und implementieren sie nach eingehender Beratung bei unseren Kunden. Zu unseren Dienstleistungen gehört der Support mit Einrichtungsunterstützung, laufender Betreuung, Anpassungen an aktuellste Versionen sowie einer Empfehlung für die Infrastruktur“, sagt Weber. Zurzeit arbeite man an einer Lösung, um in die Cloud zu gehen. Erste Ergebnisse präsentiert Traser in diesem Jahr auf den Messen Norla und Agritechnica.

Knapp 30 Kunden hat das Start-up-Unternehmen bereits. Man profitiere bei der Kundengewinnung auch von der Partnerschaft mit der Prodeco GmbH & Co. KG und der Haus der Landtechnik GmbH Versorgungsring & Co. KG. <<

Autorin: Hilke Ohrt
Freie Journalistin
redaktion@ihk-sh.de

Website der Traser Software GmbH
www.traser-software.de